

## Prima start van 2014 *zelfs de bouwsector doet het goed*

Volgens ons heeft Nederland, zeker in tijden van economische tegenwind, behoefte aan positief nieuws. We weten het, één zwaluw maakt nog geen zomer en één goed eerste kwartaal is geen garantie voor een geweldig jaar, maar de start van 2014 is voor DK Polyester veelbelovend. Die opwaartse lijn trekken we graag door en om al het werk in goede banen te leiden hebben we ons team zowel aan de productiekant als op kantoor versterkt. We produceren bakken in alle soorten en maten en ook de orderstroom voor goten, dakopstanden en schoorsteenkapen gaat onverminderd door. De bouwsector heeft het zwaar, maar er wordt wel degelijk nieuwbouw gepleegd en ook heel veel gerenoveerd en daar worden onze duurzame polyester producten veelvuldig toegepast. De huizenmarkt kruipt voor het eerst sinds drie jaar uit het dal en er zijn signalen dat de economie weer oprabbelt uit de crisis. Dat is goed nieuws en biedt volop kansen.



## Jubilaris Hans Lepelaar is al 12,5 jaar een vaste waarde voor ons

Twee jaar terug portretteerden we Hans Lepelaar al een keer uitgebreid in de nieuwsbrief. Hij is nu 55, werkt al meer dan veertig jaar en heeft altijd alles aangepakt wat er op zijn pad kwam.

Op 1 september 2001 startte Hans bij DK Polyester. Uiteraard heeft hij samen met collega's het glas (meerdere glazen Red.) geheven om dit jubileum te vieren. De overheid schuift met de pensi-

oengerechtigde leeftijd, dus de koperen jubilaris kan gaan voor zilver. Wat ons betreft houden we hem nog graag 12,5 jaar bij ons, want het is een bijzonder fijne collega met de juiste mentaliteit.

## We komen op de televisie LifestyleXperience RTL4

LifestyleXperience besteedt aandacht aan spannende, innovatieve, luxueuze en trendy onderwerpen. Onze naadloze PolyStyle dakkapelen passen prima in dat plaatje en om in één keer een groot publiek te bereiken, spelen we ons in de kijker via dit veelbekeken lifestyleprogramma. Jan Rademaker, de man die ruim veertig jaar geleden de eerste prefab polyester dakkapel ontwikkelde, vertelt het enthousiaste verhaal bij de beelden. In één dag extra ruimte, meer licht en dat geheel onderhoudsvrij.

Kijken dus op zaterdag 6 juli om 14.20 uur, of op zaterdag 12 juli om 15.10 uur op RTL4.





# Innovatieve verkoopsystemen voor siervis Aquafarm International b.v. groeit door

**Aquafarm International b.v. maakt onderdeel uit van de Aquatic Wholesale Group en belevt wekelijks de vakhandel in heel Europa met siervissen, koi, aquariumplanten en aquarium- en vijvertoebehoren. Sinds de start in 1986 is het uitgegroeid tot een internationale bedrijvengroep die actief is in negen landen.**

Peter Spruijt, manager van Aquafarm, is ruim 40 jaar werkzaam in deze sector. Vijftien jaar geleden is hij door oprichter en directeur-eigenaar R.J. van den Enden aan boord gehaald vanwege zijn vakkennis en hij stond aan de basis van de eerste vishuizen in Ooltgensplaat en later in Klundert. In 2010 verhuisde het vishuis van Aquafarm naar Maasland en momenteel verkast het snel groeiende bedrijf

naar een nieuwe locatie – wederom in Maasland – met een vloeroppervlak van maar liefst 40.000 vierkante meter. Spruijt: “Wij hadden 1.500 aquaria voor tropische vissen en breiden dat nu uit naar 3.000 aquaria in ons nieuwe vishuis. Onze vijvervissen en koi worden op dit moment nog opgevangen in visverkoopsystemen die in grootte variëren van 2.000 tot 4.000 liter. De visbakken zijn vrijwel allemaal vervaardigd door DK Polyester. In Ooltgensplaat hadden we ongeveer 120 koudwatervisverkoopsystemen van 500 tot 2.000 liter. Destijds was het nog veel kunststof, maar we hadden ook toen al enkele polyester visbakken van DK,” benadrukt Spruijt de jarenlange relatie. “Nu we wederom gaan uitbreiden hebben we, geheel naar



eigen ontwerp, in samenwerking met DK Polyester een unieke visverkoopbak ontwikkeld met een innovatieve filtertechniek.”

Als totaalleverancier voor de siervisbranche importeert Aquafarm siervissen van zowel zusterbedrijven als van leveranciers (kwekers) van over de hele wereld. “De geïmporteerde vissen gaan bij ons een quarantaineperiode in. Zodra die – en de daarbij behorende intensieve verzorging – voorbij is en ze de hoge kwaliteitscontrole zijn doorgelopen, worden ze vrijgegeven voor de verkoop aan onze klanten. De vissen

verblijven in een visverkoopsysteem van circa vijf meter lang en een meter breed wat het lastig maakt om de vis uit te vangen voor de verkoop. Wij proberen de vissen zo weinig mogelijk stress te bezorgen en samen met DK Polyester hebben we gekeken naar een mogelijkheid om hier een oplossing voor te vinden. We hebben een nieuwe visbak ontwikkeld met een ingenieuze beweegbare scheidingswand zodat we de ‘visvijver’ kunnen verkleinen. Dat klinkt simpel, maar vereist heel wat inventiviteit, zeker omdat het een bak betreft met een rondlopende bodem.” Het eerste prototype is reeds geleverd, getest en goedgekeurd. “Binnen nu en 4 maanden volgen er nog 75 stuks. Het is prettig sparren met de specialisten van DK Polyester, echte vakmensen met verstand van onze business die in staat zijn onze ideeën om te zetten naar werkende oplossingen.”

In de volgende editie tonen wij u het eindresultaat met alle visverkoopsystemen in gebruik en dan is het woord aan de heer R.J. van den Enden.



## DK POLYESTER B.V.

Arbeidsweg 4  
4794 SZ Heijningen

Industrieterrein Dintelmond  
Havennummer 5359

Telefoon: 0167 52 43 43  
Fax: 0167 52 29 11

E-mail: [info@dkpolyester](mailto:info@dkpolyester)  
Website: [www.dkpolyester.nl](http://www.dkpolyester.nl)

[www.dkpolyester.nl](http://www.dkpolyester.nl)